

Warunki handlu z Rosją

Konferencja na temat szans śląskich przedsiębiorców na rynku rosyjskim

Podczas spotkania przedstawiciele Ambasady RP w Moskwie przedstawili przedsiębiorcom z regionu ekonomiczne i prawne warunki prowadzenia działalności gospodarczej w Rosji. Konferencja była także okazją do wymiany doświadczeń płynących z dotychczasowej współpracy z partnerami rosyjskimi. Otwierając konferencję członek Zarządu Województwa Śląskiego **Marian Jarosz** przedstawił potencjał rozwojowy regionu i wskazał rynek rosyjski jako interesujący obszar współpracy gospodarczej. Największa część eksportu śląskiego przypada na kraje europejskie. Wartość towarów i produktów wyeksportowanych do krajów europejskich w roku 2003 wzrosła w stosunku do roku 1999 o prawie 109%. Z tego najwyższy wzrost, o ponad 174%, zanotował eksport do krajów bałtyckich (Litwy, Łotwy i Estonii), następnie do krajów starej Unii Europejskiej – 113% oraz do krajów byłej Wspólnoty Niepodległych Państw – 113%. W strukturze eksportu Śląska dominują pojazdy, urządzenia transportowe, maszyny i urządzenia mechaniczne, sprzęt elektryczny oraz elektroniczny oraz części do nich. Według informacji z Ambasady Polskiej w Moskwie, w 2004 r. wystąpiły bardzo korzystne zjawiska w polsko-rosyjskich obrotach handlu zagranicznego. Na koniec roku, odnotowując niespotykaną dotychczas dynamikę wzrósł on o 88,0%, osiągając 2 842,7 mln USD, a więc znacząco większy niż w najlepszym dotychczas 1997 r. W obrotach handlowych z Rosją duża dynamika eksportu dotyczy m.in. wyrobów metalurgicznych, tworzyw sztucznych, pojazdów, maszyn i urządzeń mechanicznych oraz materiałów i wyrobów włókienniczych oraz farmaceutyków. (źródło: *Przegląd Gospodarczo-Rynkowy*, *BIULETYN EKONOMICZNY NR 3/2005 (83)*, *Wydział Ekonomiczno – Handlowy Ambasady Rzeczypospolitej Polskiej*). Konferencja została zorganizowana przez Marszałka Województwa Śląskiego oraz Ambasadę RP w Federacji Rosyjskiej.

Dodana: 20 październik 2023 08:45